

Meer verkopen op een gastvrije manier: de Basics

5 mei 2020

○○○



horeca
forma
vlaanderen

Getting the best
out of people!



Training
Coaching
Consultancy

The European Training House

www.eth.be

Even testen ...



Volume speakers: kun je ons horen?

Chat

Chat: stel je vragen aan de facilitator(s) (inhoudelijk) of de host (over geluid) via de chat

Zet de chat op 'all participants' zodat iedereen je commentaar kan lezen



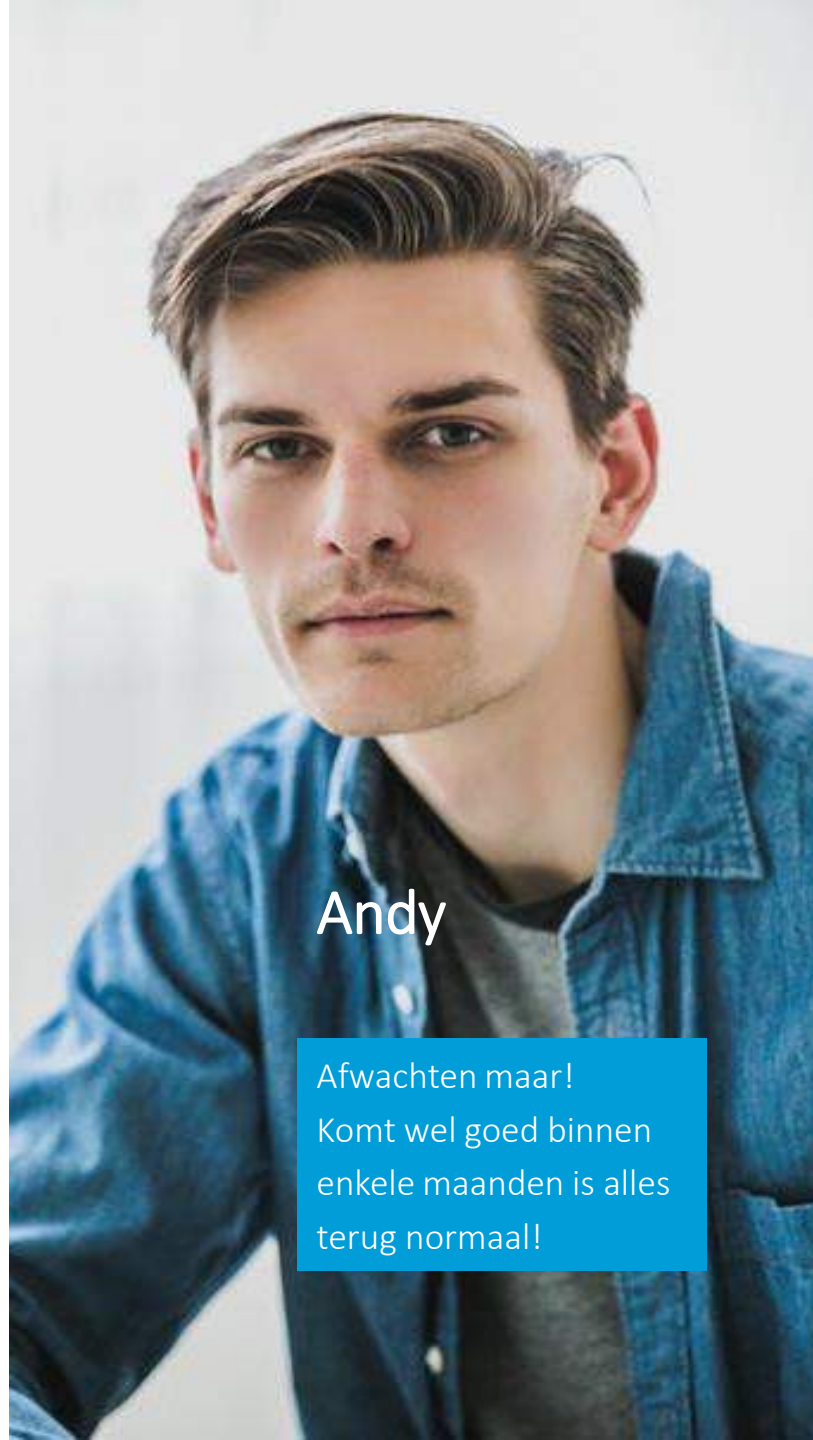
Wie is ...
Kevin?



2020

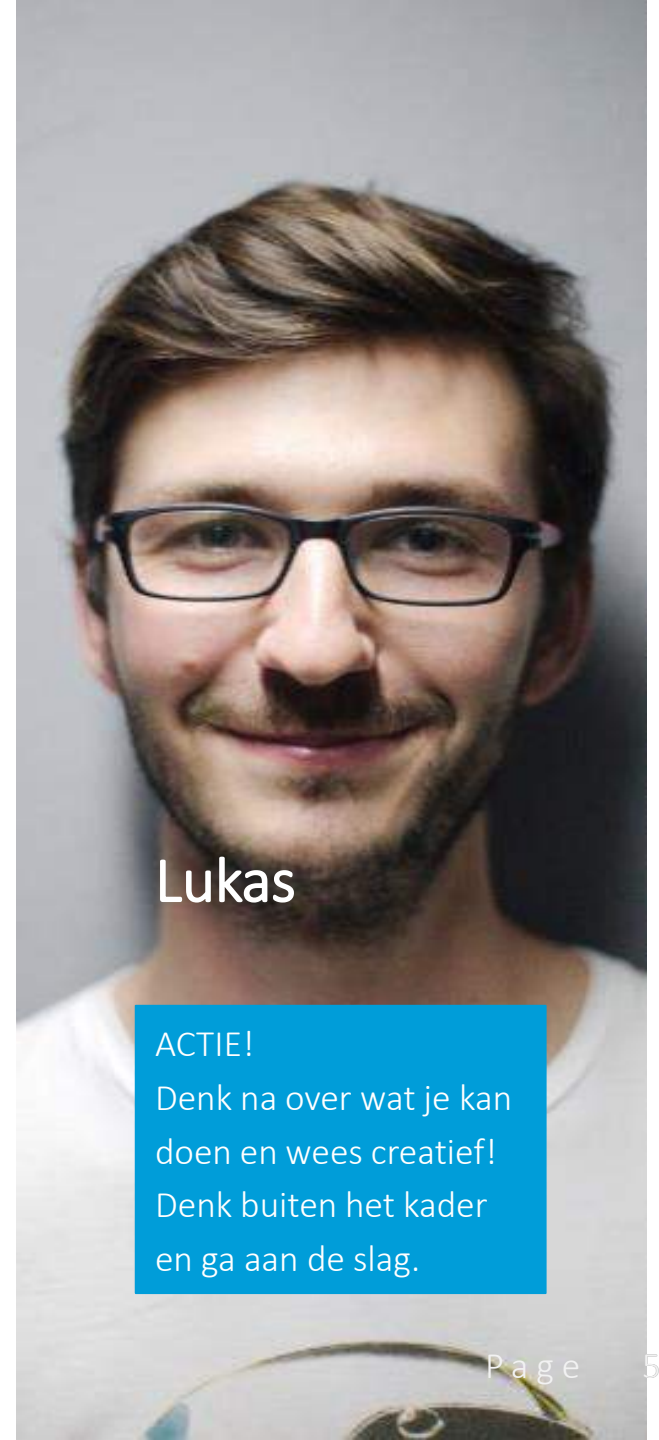


Opties?????



Andy

Afwachten maar!
Komt wel goed binnen
enkele maanden is alles
terug normaal!



Lukas

ACTIE!
Denk na over wat je kan
doen en wees creatief!
Denk buiten het kader
en ga aan de slag.



Interactie 1

Welke acties ondernemen jullie nu om toch nog omzet te genereren?

○○○



Leuke Voorbeelden

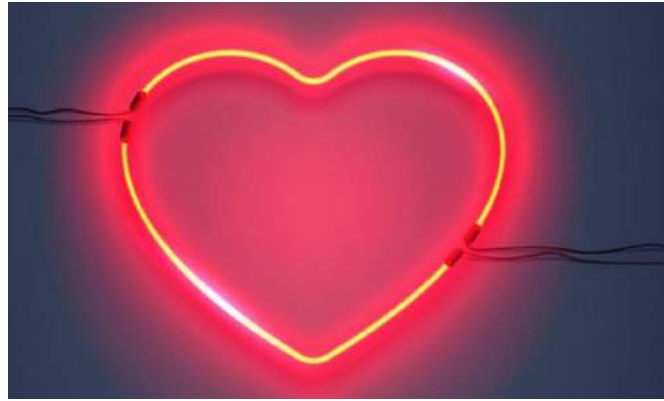




“

Creativiteit vraagt moed om
zekerheden los te laten.

Erich Fromm



Het hart van je gast winnen!



Verkopen doe je op drie niveau's



Product



Organisatie



Persoon



Interactie 2

Wat ga ik moeten laten vallen? Wat gaat niet meer lukken?

o o o



Interactie 3

Wat ga ik doen als we terug opengaan?





Mediamatic komt met dineren in





Maak een actieplan voor
jouw organisatie



Denk na over je USP's



Herdenk je product,
organisatie en hoe je met
gasten gaat omgaan

Key Takeaways



Q&A



A photograph of a person's hands typing on a laptop keyboard, with a coffee cup on the table to the left. The image is overlaid with a semi-transparent blue filter.

We zien je graag op
Facebook terug!

o o o